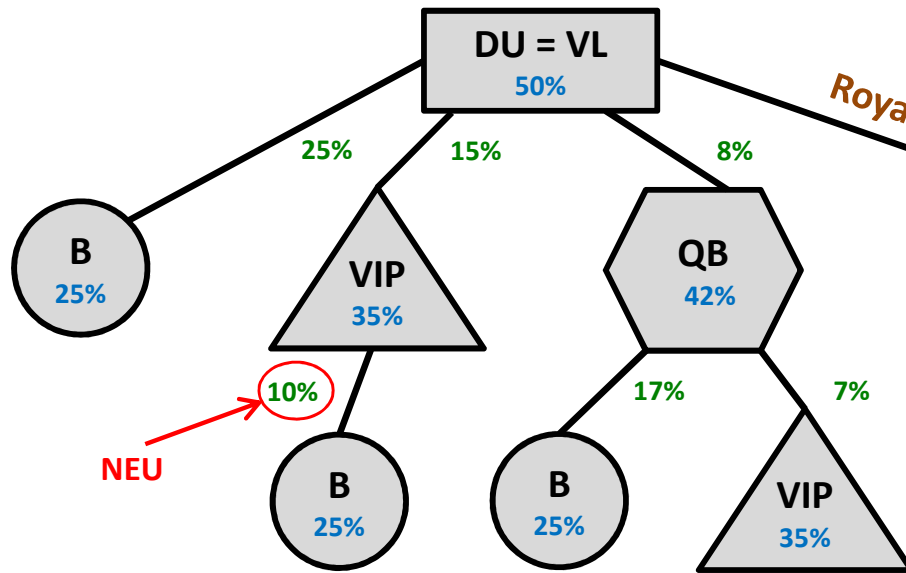


Der neue Marketingplan von Herbalife ab 15.11.14



ca. 8-12 VL
ca. 40-50 VL
ca. 120 + VL
in der Payline (1. bis 3. Linie) =

	VL/WT	GET	MT	PT	
1. Linie	VL 50%	5 %	7 %	9 %	11 %
2. Linie	VL 50%	5 %	7 %	9 %	11 %
3. Linie	VL 50%	5 %	7 %	9 %	11 %

4. Linie	VL 50%		2 %	4 %	6 %
5. Linie	VL 50%		2 %	4 %	6 %
6. Linie	VL 50%		2 %	4 %	6 %
usw.	⋮		⋮	⋮	⋮

- 4 Einkommensströme:**
1. Einzelhandel
 2. Großhandel / Zwischenhandel
 3. Gewinnanteile / Royalties
 4. Bonus

- Neu:**
- 1) VIP – Zwischenhandel
 - 2) Quali QB: 2.500 VP in 3 Monaten
Davon 1.500 VP DLV anrechenbar
 - 3) Quali VL: 4.000 VP in 1 - 12 Monaten
Davon 2.000 VP DLV anrechenbar
 - 4) Erstbestellung: maximal 1.100 VP